

<http://www.lesechos.fr/entreprises-secteurs/tech-medias/actu/0202918327852-nerim-grandit-et-se-lance-dans-le-cloud-avec-boost-590925.php>

Nerim grandit et se lance dans le cloud avec Boost

Par [Guillaume de Calignon](#) | 30/07 | 06:00

L'opérateur ambitionne de devenir l'un des grands du secteur.

C'est un petit opérateur télécoms pour entreprises qui ambitionne de devenir grand. Nerim a bouclé, en fin de semaine dernière, le rachat de la société Boost, spécialisée dans l'externalisation des systèmes d'information des entreprises, et qui est plus particulièrement avancée en matière de bureau virtuel. Alors qu'aujourd'hui les salariés travaillant en équipe utilisent bien souvent des fichiers partagés sur leur PC, Boost propose, depuis près de dix ans, d'héberger dans des « data centers » des documents que chacun peut consulter ou changer à sa guise. L'avantage ? « *Quand un utilisateur ouvre un document pour travailler, il n'a pas besoin d'avoir le logiciel requis dans son PC, son smartphone ou sa tablette pour le lire. Le logiciel se trouve dans le cloud, c'est-à-dire dans les "data centers" »*, explique Cyril de Metz, **PDG** de Nerim.

Boost est une petite société, basée à Annecy et Genève, qui emploie 20 salariés et a réalisé l'an passé un **chiffre d'affaires** de 2 millions d'euros. « *Nous voulons développer notre présence en régions* », déclare le patron de Nerim, surtout présent en région parisienne. L'opérateur télécoms a d'ailleurs fait sensation le mois dernier en proposant une offre d'accès à Internet aux entreprises parisiennes leur permettant de surfer à un débit de 1 gigabit/seconde.

Une histoire à suivre

Cet opérateur, créé en 1999, a été un des premiers en France à vendre des connexions ADSL. Il a ensuite acquis plusieurs sociétés. Sa présence sur un marché difficile et très concurrentiel, mais qui progresse fortement, lui a permis de croître de 20 % par an en moyenne au cours des dix dernières années. En 2012, Nerim a réalisé un chiffre d'affaires de 26 millions d'euros, mais ne compte pas s'arrêter là. D'autres acquisitions sont prévues au cours des prochains mois. « *Notre objectif est de grandir, notamment en rachetant des compétences, pour atteindre la taille critique et devenir d'ici 3 à 5 ans un des grands opérateurs télécoms français à destination des entreprises, derrière Orange, SFR et Completel* », déclare Cyril de Metz. En 2014, le chiffre d'affaires de Nerim devrait atteindre 40 millions d'euros. Une histoire à suivre, donc.

Guillaume de Calignon, Les Echos